

**UAB „BHD“ (Baltic Hardware Distributor), Lietuvoje veikianti daugiau nei 15 m., užsiima kompiuterinės įrangos prekyba viešnage (hospitality) sektoriui Baltijos šalyse bei techninės įrangos ir kosmetikos prekyba viešbučiams, SPA ir svečių namams.**

**Šiuo metu ieškome pardavimų vadybininko(-ės) (B2B).**

**Prisijungęs(-usi) prie mūsų tu būsi atsakingas(-a) už:**

- Naujų verslo klientų paiešką, derybas, pritraukimą, išlaikymą.
- Santykių su esamais klientais palaikymą;
- Bendradarbiavimą su esamais gamintojais/tiekėjais (pavyzdžiui, EPSON, Firich) užtikrinant sklandų ir optimalų produktų tiekimą.
- Produktų sandėlio valdymą, tiekimo užtikrinimą, optimalaus likučių valdymą, darbą su sandėlio komanda.
- Rinkos poreikių ir konkurencinės aplinkos monitoringą.

**Lauksime Tavo CV, jeigu atitinki šiuos reikalavimus:**

- Aukštasis arba aukštesnysis išsilavinimas.
- Puikūs organizaciniai ir derybiniai įgūdžiai, analitinis mąstymas.
- Komunikabilumas, atsakingumas ir orientacija į klientą bei darbo rezultatą.
- Gebėjimas išlaikyti ir kurti santykius su klientais.
- Kompiuterinis raštingumas.
- Geros lietuvių ir anglų kalbų žinios.

**Išsiskirtum iš kitų kandidatų, jeigu Tu:**

- Turėtum patirties pardavimų srityje, arba
- Turėtum įgūdžių dirbant su Point-of-sale (POS) sistemomis ar suprastum jų veikimą, arba
- Turėtum patirties dirbant RoboLabs sistema, arba
- Mokėtum rusų kalbą.

**Mes siūlome:**

- Visas reikalingas priemones, kurios padėtų atlikti savo darbą puikiai.
- Visas sąlygas tobulėjimui dirbant su B2B pardavimais.
- Galimybę dirbti tiek iš ofiso, tiek iš namų.
- Galimybę derinti studijas su darbu.
- Darbą šiuolaikinėje įmonių grupės UAB „ERA CAPITAL“ valdomoje įmonėje ir karjeros perspektyvas.
- Žinoma, visada laiku ir mokamą atlyginimą (700-900 € rankas) ir priedus, kurių dydis priklausys nuo pardavimų rezultatų.